職務経歴書

2023 年 10 月 13 日現在
氏名：ワーク太郎

■職務経歴概要

大手監査法人のアドバイザリー部門において、●●株式会社に通算●年出向しております。主に中小企業の事業再生業務、M&A 業務を経験しており、大手監査法人の監査部門において、監査業務も経験しております。また、金融業界での融資業務経験もあります。

■得意とする経験・分野・スキル

・事業再生業務（●●年）：中小企業の活性化支援業務、メーカー、小売業等、幅広い業種の事業再生支援業務
・監査業務（●●年）：法定監査、公開準備会社監査等、上場企業～公開準備企業まで●●社担当

■会社履歴

期間	会社名
20XX 年 XX 月～現在	BBBBBBB 監査法人
20XX 年 XX 月～20XX 年 XX 月	株式会社 AAAAAAA

■職務経歴詳細

BBBBBBB 監査法人　　20XX 年 XX 月～現在

事業内容：●●監査
従業員数：●名
資本金：●万円

期間	業務内容	職位
20XX 年 XX 月 ～ 20XX 年 XX 月	【所属部署】 監査部 【担当業務】 ・法定監査、公開準備会社監査等	

20XX 年 XX 月 ～ 現在	【所属部署】 ●●事業部 【担当業務】 ・事業再生業務（●●へ出向） ・M&A 関連業務 【主な担当クライアント】 ・小売業（連結売上高●●●●億円以上、連結従業員数●●名以上） ・製造メーカー（売上高●●●億円以上、連結従業員数●万名以上） ・建設業（売上高●億円程度、従業員数●●●名） ・エンターテインメント事業（売上高●億円程度、従業員数●●●名）	

株式会社 AAAAAAA　　20XX 年 XX 月～20XX 年 XX 月

事業内容：金融関連業務
従業員数：●名
資本金：●万円

期間	業務内容	職位
20XX 年 XX 月 ～ 20XX 年 XX 月	**〇〇支店　／　〇〇部** 【業務内容】 預金・融資全般 【取扱商品】 投資信託、保険、インターネット決済サービス、個人ローン 【取引顧客】 個人顧客 法人：中小企業約 xx 社を担当 従業員数：xx 人～xxx 人以下 主な商談相手：経営層 【営業スタイル】 新規（xx%）：電話（約 xx 件／日）、訪問（約 xx 件／月） 既存（xx%）：接客対応（約 xx 件／月）【担当顧客】 従業員数：xxx 人～xxx 人以下の自動車メーカーxx 社を担当 主な商談相手：経営層、開発部 【実績】 20XX 年度 個人目標：売上 ●万 売上実績：●万(達成率：●%) 年間新規契約数　●件 20XX 年度 チーム目標：売上 ●万 売上実績：●万(達成率：●%) 年間新規契約数　●件	

■PC スキル/テクニカルスキル
・公認会計士登録（20xx 年 xx 月）
・TOEIC　xxx 点（20xx 年 xx 月取得）
・日商簿記 2 級（20xx 年 xx 月取得）
・Word、Excel

■自己 PR
コミュニケーション力
多種多様な業種経験にて培ってきた知見と柔軟な対応を意識した積極的なコミュニケーション力に自信があります。

対内・外折衝力
出向先や●●社の顧客とのやり取りにより、経験を積み重ね、リレーションを高めていきました。

今までの監査法人と出向先で培った経験を生かして、今後も財務・会計コンサルタントとしてキャリアアップを図っていきたいと考えております。
ぜひ、面接の機会をいただければと思います。何卒よろしくお願い申し上げます。

以上