職務経歴書

2023 年 11 月 15 日現在
氏名：ワーク太郎

■職務経歴概要

大学を卒業後、1 社で●年にわたり、ラウンダーとして新人教育や店舗の数値管理業務をおこなって来ました。既存顧客への提案や課題のヒアリングを得意とし実績を残しています。現在は担当する店舗数も〇〇店舗となりエリアの拡大も進めています。

■得意とする経験・分野・スキル

・●年にわたり行ってきた既存顧客への営業経験
・マネジメント経験（約〇〇名）
・〇〇に関する業務知識

■会社履歴

期間	会社名
20XX 年 XX 月～現在	株式会社 AAAAAAA

■職務経歴詳細

株式会社 AAAAAAA　　20XX 年 XX 月～現在

事業内容：量販店舗運営

従業員数：●●名

資本金：●●万円

期間	業務内容	職位
20XX 年 XX 月 ～ 現在	**●●営業部** 【担当業務】 ・量販店管理 ・新人スタッフ教育 ・クレーム処理 ・シフト、労務管理 【営業スタイル】 ・既存顧客 100% 【担当業態】 ・ドラックストア ・ディスカウントストア 【担当エリア】 ・●●区、●●区、●●区 ・○○店舗、○○店舗等（店舗数：○○件） 【ポイント】 ・担当の店舗エリアによって、特徴やトレンドを捉え取扱商品の提案を心がけてきました。 ・定期的に店舗の責任者との MTG を実施し課題のヒアリングも行っておりました。 【実績】 20XX 年度 店舗目標：売上 ●万 売上実績：●万(達成率：●%) 20XX 年度 店舗目標：売上 ●万 売上実績：●万(達成率：●%)	ラウンダー

■PC スキル/テクニカルスキル

・Word、Excel、PowerPoint

・普通自動車免許（20XX 年 XX 月取得）

・販売士 1 級（20XX 年 XX 月取得）

■自己 PR

学び続ける姿勢

常に営業として店舗や市場に関する知識の習得を行い、成果に繋げてきた経験が自身の強みです。日々新たな知識を増やしていけるよう資格取得にも積極的に取り組み、販売士の資格を去年取得しました。商品

と業務における高い知識を保有しているため、即戦力として貢献できると考えています。今後も営業としてさらなるキャリアアップを図っていきたいと考えております。

是非、面接の機会をいただければと思います。何卒よろしくお願い申し上げます。

以上