職務経歴書

2023 年 10 月 13 日現在
氏名：ワーク太郎

■職務経歴概要

大学を卒業後、株式会社 AAAAAAA にて 10 年にわたり、機械商社にて事業戦略策定などの業務に従事。KPI 管理や予算作成を行い、代理店の販売戦略や商品企画などを各部署と連携し販路拡大に貢献しました。

■得意とする経験・分野・スキル

・事業部の戦略策定
・予算作成・KPI 設定
・代理店・現場営業組織との折衝

■会社履歴

期間	会社名
20XX 年 XX 月～現在	株式会社 AAAAAAA

■職務経歴詳細

株式会社 AAAAAAA　　20XX 年 XX 月～現在

事業内容：機械商社
従業員数：●名
資本金：●万円

期間	業務内容	職位
20XX 年 XX 月 ～ 20XX 年 XX 月	**半導体事業部** 【ミッション】 ・事業部全体の業績管理 ・代理店を含む各拠点の売り上げ計画・予算策定 【主な業務】 ・事業戦略立案、資金計画策定 ・中期事業計画の策定 ・社内外の営業組織との折衝 【実績】 ・事業部の利益構造を月次で分析、他拠点との差から課題点を特定。改善策を実施した結果、2 年後に 4 倍の利益創出に成功。 ・代理店の売上が 1 年間伸びていなかったため、自社の営業組織と接点を作りノウハウを共有。売上を 2 倍まで伸ばすことに成功。	

20XX年XX月 ～ 現在	**医療・流通ソリューション営業部** 【ミッション】 ・赤字拠点の立て直し 【主な業務】 ・事業戦略立案、資金計画策定 ・中期事業計画の策定 ・社内外の営業組織との折衝 【実績】 ・業績が赤字の拠点の立て直しのため配属。最終的に1年間で予算の1.5倍の売上をあげることに成功。 ・メンバーそれぞれがKPIなどを日々チェックする文化がなく、定量目線を持てていなかったため、営業現場に毎日前営業日のKPI実績を配布、日々数値に向き合う癖をつけることで、定量目線をもたせ、予算達成が当たり前の組織を増やすことに成功。	

■PCスキル/テクニカルスキル

・普通自動車免許（20XX年XX月取得）
・TOEIC　●点（20XX年XX月取得）
・Word、Excel

■自己PR

<u>各部署と連携してプロジェクトを動かす推進力</u>

社内外問わず、常に現場の営業部員とコミュニケーションをとり、現場の感覚を把握することに努めました。定量目標を作るだけでなく、その数字が現場目線で現実的なのかどうか、KPI を追うべき理由を明確且つ丁寧に説明することで、ただ上から降りてきた数字ではなく、目標達成に必要な数字として認識、意識してもらうことを念頭にコミュニケーションをとってきました。その結果、関わった部署に定量目線を持ってもらうことができ、黒字化に成功しました。

<u>課題解決能力</u>

社内でエラーとなっている原因を追求することを評価され、赤字部署の立て直しにアサインされました。まず課題を見つけるに当たって、目標に至るまでのKPIが害なく設定されているかどうかを常に定量目線を持って調べることを意識しておりました。課題を解決してから実際に行動に落とし込む際には、常に現場目線をもって定性的なエラーが発生しないかどうかを注意し実行してまいりました。

今後もさらなるキャリアアップを図っていきたいと考えております。
是非、面接の機会をいただければと思います。何卒よろしくお願い申し上げます。

以上